

ALESSANDRO VIRILI

CONTATTI



A-B

PROFILO

PROFESSIONALE Professionista con esperienza pluriennale nel settore assicurativo, affiancata a una solida formazione in ambito finanziario e forte attitudine all'apprendimento continuo. In grado sia di collaborare proficuamente con il team che di operare in autonomia quando richiesto, si distingue per le ottime doti organizzative, interpersonali e di gestione del tempo oltre a solide competenze in svariati settori produttivi e artigianali. Si distingue per la capacità di individuare con precisione i bisogni operativi dell'azienda e sviluppare soluzioni volte a tagliare i costi, migliorare gli utili e aumentare la soddisfazione del cliente. Leadership organizzativa, spiccate doti negoziali e forte motivazione uniti a spirito di adattamento e solide capacità gestionali e operative al servizio dell'azienda per il conseguimento degli obiettivi prefissati.

CAPACITÀ E COMPETENZE

Abilità di negoziazione e intermediazione

- Elementi di fitopatologia
- Tecniche di allocazione delle risorse
- Spirito di iniziativa e precisione
- Ottime capacità di esposizione
- Abilità relazionali e di intermediazione

ESPERIENZE LAVORATIVE E PROFESSIONALI

- AMMINISTRATORE DELLA SOCIETÀ B&V ASSICURA SNC DAL 2010.
 - **L. Rappresentante e Responsabile Attività di Intermediazione**
 - B&V Assicura - Terni 12/2010 - ad oggi
 - Partecipazione a meeting e altri eventi legati al mondo delle assicurazioni.
 - Attività di networking finalizzata a reperire i contatti dei corretti interlocutori per lo sviluppo del portafoglio clienti.
 - Cura dei rapporti con i clienti acquisiti, garantendone la migliore fidelizzazione nel lungo periodo e favorendo il passaparola.
 - Individuazione delle migliori opportunità commerciali per il target assegnato sul territorio di riferimento.
 - Effettuazione di prestazioni consulenziali ove richiesto, supportando il cliente nella scelta dei prodotti assicurativi più adeguati alle proprie esigenze.
 - Preparazione delle polizze complete dei relativi premi ed elaborazione di proposte di investimento assicurativo, piani individuali pensionistici e pensioni integrative.
 - Creazione di fonti continue di contatti di potenziali nuovi clienti all'interno di comunità e aziende.
 - Gestione mandati con le Compagnie di Assicurazione.
 - Collaborazione con i colleghi nell'identificazione e nell'analisi dei rischi al fine di decidere i parametri di nuove polizze o rinnovi.
 - Esecuzione di attività finalizzate al miglioramento personale e professionale.
 - Gestione del team affidato e assegnazione degli incarichi.
 - Gestione del personale dipendente.
 - Gestione di tutte le attività aziendali.
 - **Attestato di qualifica Formatore assicurativo dal 2013 - ad oggi**
- abilitazione di formazione giuridica assicurativa obbligatoria per iscrizione al RUI, registro unico intermediari corsi sia in presenza, che a distanza.

Promotore finanziario Unipol Banca - Terni 03/2004 - 11/2009

- Predisposizione di studi di settore e strutturazione di analisi dettagliate dei mercati finanziari
- Assistenza post-vendita al cliente con aggiornamenti puntuali sui trend degli investimenti e sulle novità dei mercati finanziari
- Preparazione delle polizze complete dei relativi premi ed elaborazione di proposte di investimento assicurativo, piani individuali pensionistici e pensioni integrative.
- Azioni quotidiane di telemarketing volte alla presa di appuntamenti. Raggiungimento degli obiettivi di crescita aziendale attraverso la collaborazione con le parti interessate e i dipartimenti interni.
- Pianificazione dei recall per la proposta di nuovi prodotti o servizi disponibili, individuando il corretto target di clientela da coinvolgere

Sub agente assicurativo Agenzia Plurimandataria - Terni, Terni 11/2001 - 11/2009

- Attività di networking finalizzata a reperire i contatti dei corretti interlocutori per lo sviluppo del portafoglio clienti.
- Produzione della reportistica periodica relativa al proprio operato e a quello dei sub-agenti di propria competenza.

COMPETENZE DIGITALI

Microsoft Word / Microsoft Excel / Power Point / Social Media / Instagram / Google Docs / Google Drive / Microsoft Powerpoint

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

DIPLOMA LICEO SCIENTIFICO

RENATO DONATELLI - Terni, 07/2000

Laurea: Economia e Gestione Imprese
UNIVERSITÀ DEGLI STUDI DI PERUGIA ECON - Terni, 07/2005

ADDITIONAL INFORMATION

Affiancamenti lavorativi con aziende e artigiani, nei settori agricoli, idraulici, Termici, Solari, Fotovoltaici Edili sia di carpenteria che di ristrutturazioni, lavorazioni in officina meccanica e falegnameria, oltre officina meccanica settore motor, dal 1999 - al 2002

Vice presidente, associazione regionale A.R.A.B. Oggetto sociale accoglienza persone disagiate, in n° 7 strutture, di cui n° 2 convenzionate con il comune di Terni. Si offriva oltre all'alloggio, anche il vitto mediante varie collaborazioni regionali e con gli enti locali. Inserimento e formazione di tali persone nel mondo del lavoro, mediante corsi di formazione e applicazioni varie, quali manutenzione aree di verde pubblico e privato, lavori di restauro civile, sia pubblico che privato e artigianato, dal 2004 al 2012